

L'équipe qui vous manquait.

Commercial, chargé d'appels d'offres, assistant devis :
Mandeo vous donne l'équipe que les grands groupes du
nettoyage ont — sans la masse salariale. Des agents IA
spécialisés, qui connaissent votre métier, vos tarifs et
votre zone.

QUI SOMMES-NOUS

La plateforme IA pensée pour le nettoyage.

Mandeo est une plateforme multi-agents IA conçue pour les entreprises de nettoyage. On connaît votre réalité : souvent pas de commercial, pas de service administratif, un gérant qui fait tout — et une fenêtre de trois jours pour répondre à un appel d'offres qui en mérite dix. Nos agents automatisent ce qui peut l'être, avec une connaissance fine du métier.

CE QU'ON FAIT

Une suite d'agents IA spécialisés qui automatisent les tâches chronophages : veille d'appels d'offres, réponse aux marchés publics, chiffrage, prospection privée, et bientôt communication, juridique, recrutement.

NOTRE VISION

Rendre le terrain aux entreprises de terrain.

Une entreprise de nettoyage devrait passer son temps à nettoyer, manager ses équipes et rencontrer ses clients — pas à remplir des mémoires techniques de 40 pages ni à recalculer des prix BPU. Notre vision : que chaque gérant d'une PME du nettoyage ait, grâce à Mandeo, le même niveau d'équipement qu'un grand groupe — sans en avoir ni la structure, ni les coûts.

8

entreprises en bêta test
de 8 à 45 salariés

< 10 min

pour transformer une visite
en devis professionnel

2 agents

actifs aujourd'hui, plusieurs
en développement

NOS SERVICES

Deux agents. Un seul objectif.

L'un gagne les marchés publics, l'autre orchestre tout le cycle commercial privé — de la détection du prospect au devis signé. Vous pilotez, ils exécutent.



Agent AO

VEILLE · ANALYSE · MÉMOIRE TECHNIQUE

• Actif

L'agent AO détecte les appels d'offres publics en ligne et peut analyser les AO privés que vous lui transmettez. Il vous alerte automatiquement sur les dossiers les plus pertinents, avec un score de 0 à 100 basé sur votre zone, vos prestations et votre profil. Pour chaque AO retenu, il résume le DCE et ses critères, propose un positionnement prix en prenant en compte la main-d'œuvre, l'encadrement, les frais et la marge visée, puis rédige une mémoire technique sur mesure — modifiable et exportable — ainsi qu'un devis prêt à être envoyé.



Agent Commercial

DÉTECTION · PROSPECTION · VISITE · DEVIS

• Actif

Votre commercial privé, de la détection du prospect au devis signé. L'agent travaille la nuit et soumet ses propositions le matin : il identifie les prospects pertinents sur votre zone à partir de signaux d'intention, les score sur 100 points, et prépare une séquence d'emails personnalisés que vous validez — premier contact, relance à sept jours, dernier email à quatorze jours, avec une prise de contact LinkedIn en complément. Dès qu'un prospect répond, le même chat bascule en mode devis : vous transmettez un vocal de visite, des notes ou une photo, et l'agent produit un résumé structuré puis un devis professionnel prêt à être envoyé. Un seul fil de conversation, de la première prise de contact au devis signé.

CE QUI ARRIVE

Et d'autres agents qui rejoindront l'équipe.

La plateforme est conçue pour accueillir de nouveaux agents spécialisés, chacun expert d'un pan du métier. Chaque agent qui rejoint Mandeo hérite instantanément de la connaissance fine que les autres ont construite de votre entreprise — vos prix, vos marges, votre zone, vos équipes.

Communication · réseaux sociaux, plaquette, site

Juridique · contrats, CCN propriété, litiges

Recrutement · annonces, tri de CV, pré-entretien

Planning · optimisation des tournées

Qualité · contrôles, grilles, reporting client

**Principe directeur : l'agent génère, vous décidez.**

Aucun devis, aucun email, aucune réponse d'AO ne part sans votre validation. Vos chiffres et votre savoir-faire vous appartiennent.

LE TEMPS RETROUVÉ

Chaque semaine, des heures de récupérées.

TÂCHE	SANS MANDEO	AVEC MANDEO
Veille d'appels d'offres	Recherche manuelle, filtrage à la main.	Alertes ciblées sur votre zone et vos prestations, scorées. ~ 10 min / semaine
Analyse d'un DCE	Lecture du dossier, relevé manuel des surfaces, contraintes et critères.	Résumé automatique avec points d'attention et critères de sélection. ~ 15 min / AO
Chiffrage d'un AO	Calculs Excel maison, oubli fréquent de l'absentéisme ou des FG.	Prix de revient et prix de vente calculés automatiquement. ~ 20 min / AO
Mémoire technique	Rédaction d'un document de 30 à 40 pages, souvent recopié d'un ancien dossier.	Mémoire technique personnalisée générée en 10 sections. ~ 45 min / AO
Devis après visite	Prise de notes, calculs, mise en forme, relecture.	Vocal de visite → résumé → devis modifiable par chat. ~ 10 min / devis
Prospection privée	Aucune action systématique — faute de temps et de commercial.	Leads scorés chaque matin, séquence d'emails automatisée. 5 à 10 leads / semaine

POURQUOI DES AGENTS IA

Pas un chatbot généraliste. Des agents **métier**.

Un agent Mandeo connaît **votre entreprise**, vos prix, vos marges voulues, vos salaires — pas juste « le nettoyage » en général.

01

Spécialisés sur un métier

Chaque agent est expert d'un domaine précis : marchés publics pour l'AO, cycle commercial privé pour le Commercial. Ils maîtrisent le vocabulaire, les formules de calcul, les critères de sélection, les usages du secteur.

02

Ils connaissent **votre environnement**

Vos rendements, vos taux horaires chargés, votre marge cible, votre zone d'intervention, vos certifications, votre catalogue matériel. L'agent part de votre réalité, pas de moyennes sectorielles.

03

Ils travaillent en équipe

Les agents partagent la même mémoire de votre entreprise : tarifs, rendements, références clients. Un devis produit côté AO s'appuie sur les mêmes fondations qu'un devis côté Commercial. L'info circule entre agents, pas d'outils disparates à synchroniser.

04

Vous gardez la main

Un agent propose, vous disposez. Aucun document ne part sans validation. Vos données ne sont ni revendues, ni utilisées pour entraîner d'autres modèles — isolation stricte par compte.